

10年以上に及ぶ、207社の企業に対する調査結果から分かった!

目標達成に欠かせない、たった3つの大切なこと!

207社の企業への調査からわかったこと

- ・売上高増加率 682% vs 166%
- ・純利益増加率 756% vs 1%
- ・従業員増加率 282% vs 36%
- ・株価上昇率 901% vs 74%

これは、10年以上に及んで、207社の企業を調査し、それらの企業を、あることで分類して成長率を比較した結果です。

この2つに分類した「あること」こそ、本セミナーでテーマにあげる「組織のモチベーション」の高さを決定する大きな原因となっているものなのです!
その原因を突き止め、獲得する手法・手順を本セミナーでお示します。



こんな組織をつくる手法が分かります!

- ・社長が目指す目標を社員全員がやり遂げたいと心から感じている組織
- ・社員全員が目標達成を目指して突き進む組織
- ・どんなに困難な状況でも、知恵を絞って最後まで解決策を出し合う組織
- ・目標達成のために、自らスキルアップを図ろうとする社員が集まる組織



《講師》 久野 和禎 氏 (コノウェイ株式会社 代表取締役社長)

大学卒業後に起業、2社を並行して経営した後には人材系企業を経て、複数の外資系大企業で多様なマネジメントポジションを担う(タイコエレクトロニクス(米)にてファイナンス及びマーケティングマネージャー、フィリップス(蘭)にて経営企画、組織変革推進、営業企画、ロジスティクスの各分野の部門責任者及び新規事業立ち上げ、さらにビューローベリタス(仏)にて営業部長を担当。その後、ProFuture(旧HRプロ)の常務取締役兼 COOを経て、2015年12月にコーチングを軸としてコンサルティングを加えたサービスを提供する総合経営支援企業、コノウェイ株式会社を創業、代表取締役社長に就任。
認知科学を基礎とした最先端の「コグニティブコーチング(TM)」を習得し、自社ブランドの「CEOコーチング(R)」及び「ゴールドビジョン(R)メソッド」の普及を図っている。2016年12月には著書『ゴールドビジョン』をPHP研究所より出版。

開催概要

[詳しくはこちらをクリック!](#)

本セミナーでお伝えする手法を取り入れた企業の成長・改善例

- ・マーケットシェア 9%アップ! (サービス業)
- ・営業利益率 12%アップ! (サービス業)
- ・変動費用 36%ダウン! (製造業)
- ・固定費用 62%ダウン! (製造業)

参加申込はFAXにてご返信ください。 ➡ FAX : 03-6809-3847

【個人情報の取扱について】ご記入いただく個人情報は、弊社代表の責任で管理し、本サービス以外には利用せず、また第三者への提供及び預託はおこないません。個人情報のご記入がない場合には、受付ができませんので、ご了承ください。なお、個人情報に関しては、下記問合せ窓口までご連絡ください。

貴社名:		TEL:
		FAX:
ご参加人数:	名	ご参加者名(代表者):
		様
E-mail(必須):		@

お問い合わせ : WizBizサポートデスク ➡ TEL : 03-6809-3845