

「提携」によって小さな会社を年商100億円企業に変貌させた男が語る！
提携・協業・アライアンスをフル活用して、企業を成長させる方法とは！

小さな会社が大企業のネットワークを使って儲ける！

「提携」で経営を加速させる方法！

～「提携戦略」で年商100億円企業を作ってきたから話せること！～

本セミナーの講師は、ドクター・シーラボ、ネットプライスの経営者を務めた池本克之氏。
池本氏は、両社がまだ年商数億円の頃から経営に携わり、年商100億円、
そして株式上場へと成長するのを経営者として支えてきた方です。
その池本氏は、当時を振り返りながら、

「提携戦略があったからこそ、それが原動力になり、2社の急成長が実現できた！」
「小さな会社でも大企業と提携できる！自分自身が実証してきた！」

と仰られます。そこで、成功する提携・アライアンス戦略の考え方、進め方、
成功のポイントを、池本氏のご経験をもとにすべてお話しいたします。



開催概要

【日時】 [詳しくはこちらをクリック](#)

【会場】 WizBizセミナールーム
(JR田町駅・地下鉄三田駅から徒歩5分)
※お申込後に会場地図をお送りします。

【受講料】
一般企業：おひとり様 5,000円(税込)
プレミアム会員：無料

講師紹介

株式会社パジャ・ポス 代表取締役 池本 克之 氏

資金調達、海外ホテルマネジメント、生命保険営業の後、
マーケティング会社設立、通販会社の経営を経て、
ドクターシーラボ、ネットプライスの社長を
経験。両社の上場、成長に貢献する。
現在は、プロフェッショナルマネジメント
の経験をクライアントに提供する組織
学習経営コンサルタント。一部上場
企業、業界トップ企業からベンチャー企
業まで100社以上にコンサルティングを
行い、業績の向上率は96.3%を超える。



参加申込はFAXにてご返信ください。 ➡ FAX : 03-6809-3847

ご希望の日程 : 年 月 日

【個人情報の取扱について】ご記入いただく個人情報は、弊社代表の責任で管理し、本サービス以外には利用せず、また第三者への提供及び預託はおこないません。
個人情報のご記入がない場合には、受付ができませんので、ご了承ください。なお、個人情報に関しては、下記問合せ窓口までご連絡ください。

貴社名:	TEL:	
	FAX:	
ご参加人数:	名 ご参加者名(代表者):	様
E-mail(必須):	@	

お問い合わせ : WizBizサポートデスク ⇒ TEL : 03-6809-3845(担当:ギンドゥス)